



オオスミ
代表取締役社長

大角 武志氏

——分析事業の昨年実績は。

「昨年の売上は横ばいだったが、引き続き土壌、アスベスト、PCBに係わる環境調査は好調だった。特にアスベストに関しては非常に忙しく、機材、人材を追加し体制を整えている。首都圏では建物の改修工事や建て替え工事が多数発生しており、アスベストの飛散等、近隣・周辺に影響が出ないように協力したい。」

「土壌に関しては条例に掛かる3千平方メートル以上の調査だけでなく、100〜200平方メートルといった小さな宅地用土地に対して不動産業者が売買の際に土壌調査をする例が少しずつ増えている。過去の土地の履歴が分からない中、宅地購入者が負

た場合の分析や処理の支援にも力を入れてゆきたい」

「ゆあらばサービスはどんな状況か。」「お客様がサンプルを

法性調査を代行するサービ。資料だけで調査する場合と法律のプロが現地調査を行う場合の見積もホームページから分かるようにしている。最近

SDGsに取り組み新たな顧客やパートナーの拡大を見込む。当社自身も地球環境に貢献することを目標としている」

「省エネ診断事業は顧客のベテラン環境担当者が退職し、書類等の管理がうまく行っていない。複雑化した法律違反のリスクがないか調べる需要が多い」

「SDGsに対する当社の取り組みがマトリックスで分かるようにした。ホームページを見たは。」

「省エネは一時的にコストがかかっても、光熱費減でお客様の利益になる。当社は省エネ機器を販売するメーカーではないので、製品販売を目的とせず、各種機種の選択を公平に行なえる。ホテルや病院など24時間営業する施設に運用改善の提案もしている」

「海外事業の進展は。」

企業支援事業を本格化

ベトナムでも事業展開

「昨年4月、初の海外拠点としてベトナム中部のダナン市に駐在所を設置した。JICAの事業として5年ほど関わってきたが、昨年からは民間企業として、自身でマーケティングを行っている。ベトナムでビジネスとして成り立たせて、将来は他のアジアの国への

展開も目指して行きたい」

「省エネは一時的にコストがかかっても、光熱費減でお客様の利益になる。当社は省エネ機器を販売するメーカーではないので、製品販売を目的とせず、各種機種の選択を公平に行なえる。ホテルや病院など24時間営業する施設に運用改善の提案もしている」

「海外事業の進展は。」

「省エネは一時的にコストがかかっても、光熱費減でお客様の利益になる。当社は省エネ機器を販売するメーカーではないので、製品販売を目的とせず、各種機種の選択を公平に行なえる。ホテルや病院など24時間営業する施設に運用改善の提案もしている」

「海外事業の進展は。」

「省エネは一時的にコストがかかっても、光熱費減でお客様の利益になる。当社は省エネ機器を販売するメーカーではないので、製品販売を目的とせず、各種機種の選択を公平に行なえる。ホテルや病院など24時間営業する施設に運用改善の提案もしている」

「海外事業の進展は。」

「省エネは一時的にコストがかかっても、光熱費減でお客様の利益になる。当社は省エネ機器を販売するメーカーではないので、製品販売を目的とせず、各種機種の選択を公平に行なえる。ホテルや病院など24時間営業する施設に運用改善の提案もしている」

「海外事業の進展は。」

「省エネは一時的にコストがかかっても、光熱費減でお客様の利益になる。当社は省エネ機器を販売するメーカーではないので、製品販売を目的とせず、各種機種の選択を公平に行なえる。ホテルや病院など24時間営業する施設に運用改善の提案もしている」

「海外事業の進展は。」

「省エネは一時的にコストがかかっても、光熱費減でお客様の利益になる。当社は省エネ機器を販売するメーカーではないので、製品販売を目的とせず、各種機種の選択を公平に行なえる。ホテルや病院など24時間営業する施設に運用改善の提案もしている」

「海外事業の進展は。」

「省エネは一時的にコストがかかっても、光熱費減でお客様の利益になる。当社は省エネ機器を販売するメーカーではないので、製品販売を目的とせず、各種機種の選択を公平に行なえる。ホテルや病院など24時間営業する施設に運用改善の提案もしている」

「海外事業の進展は。」

「省エネは一時的にコストがかかっても、光熱費減でお客様の利益になる。当社は省エネ機器を販売するメーカーではないので、製品販売を目的とせず、各種機種の選択を公平に行なえる。ホテルや病院など24時間営業する施設に運用改善の提案もしている」

「海外事業の進展は。」

「省エネは一時的にコストがかかっても、光熱費減でお客様の利益になる。当社は省エネ機器を販売するメーカーではないので、製品販売を目的とせず、各種機種の選択を公平に行なえる。ホテルや病院など24時間営業する施設に運用改善の提案もしている」

「海外事業の進展は。」

「省エネは一時的にコストがかかっても、光熱費減でお客様の利益になる。当社は省エネ機器を販売するメーカーではないので、製品販売を目的とせず、各種機種の選択を公平に行なえる。ホテルや病院など24時間営業する施設に運用改善の提案もしている」

「海外事業の進展は。」

「省エネは一時的にコストがかかっても、光熱費減でお客様の利益になる。当社は省エネ機器を販売するメーカーではないので、製品販売を目的とせず、各種機種の選択を公平に行なえる。ホテルや病院など24時間営業する施設に運用改善の提案もしている」

「海外事業の進展は。」

「省エネは一時的にコストがかかっても、光熱費減でお客様の利益になる。当社は省エネ機器を販売するメーカーではないので、製品販売を目的とせず、各種機種の選択を公平に行なえる。ホテルや病院など24時間営業する施設に運用改善の提案もしている」

「海外事業の進展は。」

「省エネは一時的にコストがかかっても、光熱費減でお客様の利益になる。当社は省エネ機器を販売するメーカーではないので、製品販売を目的とせず、各種機種の選択を公平に行なえる。ホテルや病院など24時間営業する施設に運用改善の提案もしている」

「海外事業の進展は。」

「省エネは一時的にコストがかかっても、光熱費減でお客様の利益になる。当社は省エネ機器を販売するメーカーではないので、製品販売を目的とせず、各種機種の選択を公平に行なえる。ホテルや病院など24時間営業する施設に運用改善の提案もしている」

「海外事業の進展は。」